

O semipresencial virou realidade

Como ofertar com regularidade e sustentabilidade



Henrique Sartori
Conselheiro Nacional
de Educação CNE/MEC.
Vice-presidente da ABMES.



Jucimara Roesler
Consultora Hoper.



Paulo Menezes
Consultor Hoper.

SEJA BEM-VINDO!

- AGUARDE, O WEBINAR JÁ IRÁ COMEÇAR!
DAS 15H ÀS 16h
- Para perguntar utilize o **Q & A** (*Question and Answers*)
no canto inferior da tela.
- A gravação e os slides estarão disponíveis até
o final da tarde de hoje no site da Hoper:
www.hoper.com.br/webinars

Apoio:

Como liderar a Era do Semipresencial: 10 dicas práticas.

Jucimara Roesler



Pontos Chave:

- Não é sobre **percentuais**, é sobre **viabilidade por atividade e sustentabilidade do curso**.
- Não é **sobre EaD adaptado**, é sobre **redesenhar a experiência**.
- O semipresencial é a **ponte entre a conformidade regulatória e a demanda do aluno digital**. Tudo depende da estratégia.



Pontos Atenção:

- A Resolução CNE/CP nº 4/2024 está em vigor desde 1º de julho de 2024.

Alunos matriculados a partir dessa data já estão vinculados ao novo modelo e o prazo de transição vai até 1º de julho de 2026.



1 Otimize a rede de polos em vez de desmobilizar

Problema: Polos virarão **custo se não forem** reinventados.

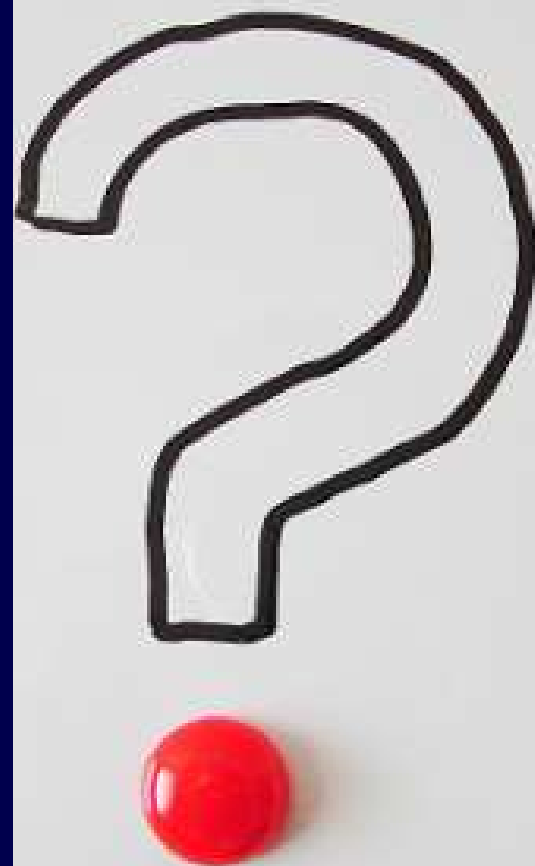
Solução: Use o período de transição para **manter receita e transformar polos em hubs** de novos produtos (certificação profissional, microcredenciais, cursos técnicos, idiomas, pós-graduação)



2 Entenda o que é “deve ser” e o que é “pode ser” na norma

Problema: Confundir **obrigações legais** com o que é facultativo **pode gerar custos desnecessários** e um projeto insustentável.

Solução: Separe **obrigações legais** do **que é facultativo** para evitar custos desnecessários e focar em um projeto sustentável.



3

Trate o semipresencial como linha de negócio

Problema: Encarar o semipresencial como **mero ajuste** acadêmico ignora suas implicações estratégicas e financeiras.

Solução: Reconheça o semipresencial **como uma operação nova, com implicações diretas em preço, praça, captação e margem, exigindo uma abordagem** de negócio completa.



4 Monitore o impacto das DCNs sobre o Decreto

Problema: As DCNs **podem ser mais restritivas** que o Decreto, levando a erros na modelagem dos cursos se não forem acompanhadas de perto.

Solução: Acompanhe de **perto percentuais, estágios e extensão nas DCNs** para **não errar na modelagem** dos cursos e garantir a conformidade.



5 Use o regulatório como estratégia de mercado

Problema: Ver a regulação apenas **como um obstáculo**, perdendo a **oportunidade** de se diferenciar no mercado.

Solução: Mova-se **rapidamente para ocupar o mercado** antes dos concorrentes, transformando a regulação em uma vantagem competitiva e estabelecendo-se como referência.



6 Revise a equação financeira

Problema: O custo do semipresencial é diferente do EaD tradicional, e não revisar a equação financeira pode levar a prejuízos.

Solução: Redesenhe margens, ticket médio e CAC antes de escalar, considerando o custo do presencial + síncrono + assíncrono. **Atenção:** ao Plano de trabalho docente: evite dores de cabeça com processos trabalhistas futuros.



7 Experimente modelos híbridos dentro do semipresencial

Problema: Limitar-se a modelos tradicionais de semipresencial, **perdendo oportunidades de enriquecer a experiência prática** do aluno e **ocupar novas praças**.

Solução: Conecte-se a hospitais, escritórios, indústrias e parceiros para criar experiências práticas reais em ambientes profissionais, enriquecendo o aprendizado.



8 Estruture o curso a partir das atividades

Problema: Focar em percentuais ou na estrutura antiga do EaD, sem alinhar o curso às **novas exigências de viabilidade por atividade**.

Solução: Mapeie, aplique e organize atividades **presenciais**, síncronas e assíncronas para garantir viabilidade, qualidade e diferenciação do novo produto semipresencial.



9 Desenhe a jornada de experiência do estudante

Problema: O aluno **não percebe percentuais**, mas **vive experiências**. Uma jornada mal construída leva à insatisfação e evasão.

Solução: Crie uma jornada bem construída **que gere valor e retenção, focando na experiência do aluno**: onboarding digital, apoio nos polos, provas presenciais, extensão, suporte síncrono.



10 Implemente uma governança de transição

Problema: A transição para a nova norma é complexa e, sem governança, pode falhar em alinhar equipes e monitorar riscos.

Solução: Estabeleça um **comitê executivo**, rituais de decisão claros, matriz RACI, war room dos polos e painel de indicadores para acompanhar riscos acadêmicos, financeiros e regulatórios.





Muito obrigada!

Jucimara@hoper.com.br

@jucimararoesler



NOVOS PARADIGMAS PARA TRANSFORMAR O MUNDO

GESTÃO COM
RESULTADO

INFORMAÇÕES
ESTRATÉGICAS

SOLUÇÕES DE
APRENDIZAGEM



Tecnologia para transformar a Educação

O PARCEIRÃO PRO SEU SUCESSO

CONTE COM O

FINANCIAMENTO ESTUDANTIL

QUE **MAIS CRESCE** NO PAÍS E

ESQUEÇA A BUROCRACIA

FINANCIAMENTO

ESTUDANTIL

FACILITADO

CONHEÇA NOSSO PLANO DE AÇÃO



Mais que uma empresa de tecnologia, somos seu parceiro

Em um cenário educacional em constante mudança, você precisa de mais que um LMS.

A D2L é uma empresa global de inovação em aprendizagem que ajuda as organizações a redefinirem o futuro da educação e do trabalho.

O principal produto da D2L, a Brightspace, é um LMS premiado, desenvolvido para criar experiências de aprendizagem envolventes e personalizadas. Com foco em acessibilidade, usabilidade e integração, a Brightspace é o LMS flexível escolhido por instituições e organizações no mundo inteiro.

D2L

Contate-nos:
[D2L.com/pt-br](https://d2l.com/pt-br)



principia

Receita garantida e gestão financeira completa

Garantimos 100% das suas mensalidades, inclusive dos alunos inadimplentes. Com a Receita Garantida, a instituição tem mais dinheiro no mês, recebendo as mensalidades na data programada, facilitando a vida do seu estudante.



www.principia.net/ies



Hoper
Educação

📍 São Paulo / SP



Hoper Connect.

16 de outubro | 9h

**Fortaleça o seu networking em um encontro
exclusivo com líderes do mercado educacional.**



Saiba mais



Consultoria em EaD Hoper

Potencialize o EaD da sua IES

- Defina os melhores cursos em EaD para o perfil da sua IES.
- Credencie a IES para a EaD junto ao MEC.
- Estruture processos para a operacionalização da EaD.
- Projete um modelo de negócio para Polos e Franquias EaD.



Fale com o nosso time e descubra como a Hoper pode **impulsionar os resultados da sua instituição.**



Jucimara Roesler



Evandro André de Souza

Consultoria em Gestão da Regulatória Hoper

Orientações estratégicas para sua IES

- **Auditoria regulatória**

A Auditoria Regulatória, analisa os processos no e-MEC na forma de consulta pública (sem acesso ao sistema da IES) ou por dentro (com acesso ao sistema e-MEC, na visão da IES).

- **Processos regulatórios**

Atuação no grande espectro regulatório, assim como o acompanhamento dos processos dentro dos órgãos específicos do Ministério da Educação. Além disso, suporte para Supervisão e Avaliação. Assessoramento em diligências, ofícios, e relacionamento com o próprio Ministério da Educação.

- **Simulador de avaliação externa (IES e de Cursos)**

Atuação aos moldes de uma avaliação externa de IES ou de Curso, identificando e ressaltando ao final da simulação as fragilidades encontradas. O objetivo é demonstrar o potencial de atividades da Instituição, que podem ser melhor explorados e também as atuações equivocadas.

- **Apoio ao procurador institucional**

Orientação técnica em geral ao procurador da IES, apoio quanto à navegabilidade do sistema e-MEC e dúvidas regulatórias em geral.



Fale com o nosso time e descubra como a Hoper pode **impulsionar os resultados da sua instituição.**



Niube Ruggero



Paulo menezes



Wildenilson Senhorini

IA na Educação: transformação Real com Qualidade Reconhecida.

Como alinhar sua instituição aos novos referenciais de qualidade da EaD com inteligência artificial aplicada no ensino-aprendizagem.



Eder Jacques Porfirio

Diretor Administrativo
UnintaEAD. Professor Efetivo -
Computação - UVA. CEO
Guarda-chuva Tecnologia.



Anderson Barbosa

Diretor de Tecnologia do grupo
UNINTA. CTO Guarda-Chuva
Tecnologia



Jeferson Pandolfo

Head de Soluções Acadêmicas
na YDUQS.

 **WEBINAR HOPER®**

24/SET - QUA

15h até 16h

Inscrições **gratuitas**

Mediação:

João Vianney

Sócio-consultor Hoper e Jornalista

Apoio:

principia

Lyceum 2L

FICOU FÁCIL

Caio Polizel

Novo **CEO** Hoper



Jeferson Vinhas

Presidente do Conselho da Hoper



HOPER
EDUCAÇÃO



hoper@hoper.com.br



Nova direção Comercial Hoper

Novos caminhos no comercial
Hoper Educação.

Samuel Treicik

Diretor Comercial na Hoper Educação.

 (41) 99605-4062

HOPER
EDUCAÇÃO



+55 45 3026 0100 hoper@hoper.com.br www.hoper.com.br

Av. República Argentina . 3370 . Sala 3 . Jd. Panorama . CEP 85856-578 . Foz do Iguaçu/PR

 /HoperEducacao

 @HoperEducacao

 /Hoper-Educacao

 /hopergrp